

SYSPERTEC

L'automatisation et la personnalisation du risque crédit

Suite aux accords de Bâle II sur la gestion du risque de crédit, les banques et les établissements financiers doivent appliquer une réglementation stricte, souvent source de lourdeurs administratives, de complexités techniques et d'inflation des coûts. Trois difficultés résolues par SysperTec, spécialiste depuis plus de dix ans de l'automatisation de la collecte de données financières, via sa suite logiciel Syn@pse.

Pour quelles raisons avez-vous décidé d'enrichir Syn@pse ?

Éric Kloppert – Le constat est simple : les banques et établissements financiers doivent évaluer leur niveau de risque avant de consentir ou non un financement. Cela implique de disposer de données fiables, d'établir un système de notation juste et pertinent et, enfin, d'archiver les informations ayant servi à estimer ces notes. Ces contraintes pèsent sur la productivité des équipes. Nous avons cherché à fluidifier l'ensemble.

Quelles sont les solutions apportées par Syn@pse ?

Syn@pse est un outil personnalisable d'optimisation de la gestion du risque de crédit qui contribue à améliorer la productivité des utilisateurs et à accélérer les processus de prise de décision tout en réduisant les coûts. Pour ce faire, Syn@pse comprend trois niveaux d'utilisation complémentaires.

Le premier a pour objectif de centraliser des données issues de serveurs hétérogènes (Banque de France, Altares, Coface, LSSI ou encore Infogreffe). L'intérêt est d'automatiser, depuis un portail Web sécurisé, la collecte des données utiles aux prises de décision, quelle que soit leur origine et au meilleur prix. La finalité ? Que les utilisateurs les consultent via un portail unique. Le processus de collecte devient alors simple et rapide, et les données sont partagées.



Éric Kloppert, Responsable du pôle Gestion du Risque

Le deuxième niveau a pour fonction de synchroniser la collecte d'informations avec les applications métiers via nos nombreux connecteurs (MQ Series, Web services...). Une grande variété d'interfaces avec des logiciels de gestion des crédits (par exemple Ekip de Linedata Services) ou d'analyse financière (comme Anadefi de O.R.System) sont également disponibles. Les données sont ainsi intégrées dynamiquement dans les applications et les utilisateurs en disposent instantanément.

Le troisième niveau d'utilisation permet d'accélérer les prises de décision en automatisant le processus d'acceptation des financements. Syn@pse propose ainsi un arbre de décision, personnalisable en fonction du contexte organisationnel et

informatique de chaque établissement, du type de données à collecter et des avis à émettre selon les notes obtenues.

Pour résumer, l'intégration de l'ensemble du processus de validation de la solvabilité client apporte un fort niveau de réactivité aux demandes de financement, améliorant ainsi la productivité de l'entreprise.

Et comment vos clients utilisent-ils Syn@pse ?

Aujourd'hui, nous sommes référencés par les principaux fournisseurs de données et plébiscités par plus de 120 clients, essentiellement des banques et des établissements financiers. Certains, comme Volvo Financial Services, qui utilise Syn@pse depuis 2002, ont intégré le processus de A à Z, de l'automatisation de la collecte à la prise de décision de financement, en interaction avec leurs applications métiers. D'autres se servent de Syn@pse pour collecter les données, à l'image du groupe Crédit Agricole qui, depuis 2004, à travers le CEDICAM, sa filiale spécialisée dans le traitement des paiements et des flux, a inclus ce mécanisme au sein de son réseau de télécommunication interne et dans certaines applications. ■



<http://www.syspertec.com>